

# Labdarība

Kaut Ziemassvētku laiks ir pagājis, mēs joprojām turpinām **labdarības akciju no „KaBatas – kabatā”**. Iespējams, arī Jums ir vēlme palīdzēt un sagādāt prieku. Mūsu novadā ir daudz ģimeņu ar bērniem, īpaši tās, kuras dzīvo uz nabadzības sliekšņa. Izdzīvošanas jautājums ir aktuāls daudz bērnu ģimenēm, bezdarbniekiem, pensionāriem un ģimenēm, kuru mājokļi cietuši ugunsgrēkos. Ja tev mājās ir kāda pašam nevajadzīga, bet citam, iespējams, noderīga lieta (apģērbs, sadzīves tehnika, skolas lietas, apavi, saimniecības preces utml.), atnes to uz komisijas veikalu „DIZĶIBELE” Pilsētas laukumā 6, Kuldīgā.

Ja zini kādu, kam vajadzīga palīdzība – pārtikas produkti, sadzīves priekšmeti, apģērbs, apavi un citas lietas, tad iemet veikala „DIZĶIBELES,” pastkastē lapiņu ar šī cilvēka vai ģimenes vārdu, uzvārdu, adresi un tālruna numuru.

# Pārdomām

Divi eņģeļi ceļinieki nolēma pārnakšņot turīgu saimnieku mājās. Ģimene bija diezgan skopa un atteicās ielaist eņģeļus viesistabā. Guļas vietu viņiem ierādīja aukstā pagrabā. Kad eņģeļi bija uz cietas grīdas iekārtojušies, vecākais no viņiem ieraudzīja sienā caurumu un aiztaisīja to. Kad jaunākais eņģelis pajautāja, kāpēc viņš to izdarīja, vecākais atbildēja: „Ne vienmēr ir tā, kā liekas.”

Nākošajā naktī eņģeļi nonāca līdz nabadzīga, bet ļoti labsirdīga zemnieka mājām. Patīkamie saimnieki mīļi uzņēma ciemiņus, cienāja ar visu, kas bija pašiem un nolika gulēt savā gultā.

No rīta tikko bija uzlēkusi saulīte, eņģeļi ieraudzīja zemnieku un viņa sievu gaužām raudām.. Vienīga gov, kas bija viņu ģimenes vislielākais atbalsts un vienīgais iztikas avots, bija beigta.

Jaunākais eņģelis sāka nervozēt un pajautāja vecākajam, kāpēc viņš pieļāva, ka tā notiek:-„Pirmajā ģimenē bija viss un tu viņiem vēl arī palīdzēji;- otrā ģimene bija trūcīga, bet labprāt mūs uzņēma, bet tu pieļāvi, ka viņu gov nomirst.”

„Ne vienmēr ir tā kā liekas” – atkal atbildēja vecākais eņģelis. „Kad mēs gulējām aukstajā pagrabā es ievēroju, ka sienā ir apslēpta manta. Bet tā kā mājas saimnieki bija ļoti skopi un cietsirdīgi, es aizmūrēju caurumu sienā, lai viņi neko neatrastu. Tad, kad mēs gulējām zemnieku gultā, nāves eņģelis atnāca pēc viņa sievas. Un es piedāvāju sievas vietā govī. Redzi, ne vienmēr ir tā kā liekas.”

"Neļauj grūtībām sevi apturēt - iespējams tās ir tikai smiltis, kas izkaisītas uz tava ceļa, lai tu nepaslīdētu!"  
Mēs vēlam jums visa veida panākumus ceļā uz uzvaru. Ja gadās novirzīties no iecerētā mērķa, atcerieties, ka vienmēr varat piecelties un iet tālāk.

Vēl SIA "DaJo" radošā komanda!

SIA „DaJo”  
Pilsētas laukums 6, Kuldīga  
Tālruni: 63321212,  
29333046; 26548036  
[birojs@dajo.lv](mailto:birojs@dajo.lv); [dajoinvest@inbox.lv](mailto:dajoinvest@inbox.lv)  
[www.dajo.lv](http://www.dajo.lv)



## „DaJo” mazā galda avīze

SIA „DaJo” uzņēmums dibināts 2007. gada 25. jūnijā, bet reāli savu darbību uzsācis 2007. gada rudenī. Īpašnieki un dibinātāji ir uzņēmuma vadītāji Dainis Pilskungs un Jolanta Derkevica – Pilskunga. Uzņēmums pamatā nodarbojas ar juridisko un tulkošanas pakalpojumu sniegšanu. No 2008. gada SIA „DaJo” darbojas arī kā karjeras un izglītības centrs. Uzņēmumam augot, klāt nākušas arī dažādas darbības sfēras :

Juridiskie pakalpojumi

Sabiedrisko attiecību (PR) un krīzes menedžments

Visa veida darījumi ar nekustamo īpašumu

Izglītība un valodu apguve

Tulkojumi

Projektu sagatavošana

Karjeras centrs

Ceļojumu piedāvājumi, vīzu noformēšana

Komisijas tirgotava „Dižķibeles”

Pasākumu organizēšana

*SIA „DaJo” vīzija:  
ar stabiliem Latvijas un ārvalstu sadarbības partneriem un klientiem „uzbūvēta” un vairākās struktūrās paplašināta, izcilu reputāciju ieguvusi un izcili pelnoša kompānija, kas darbojas arī tad, ja tās īpašnieki atpūšas.*

*Ar Jolantu sarunājam daudz mūsdienīgāku intervēšanas veidu, jo nekādi saspringtajā dienas ritmā nevaram satikties. Ar Daini gan šis” cipars” neiet cauri, jo viens no viņa hobijiem ir diskusijas. Ja viņš būtu piedzimis 17. gadsimtā, tad noteikti būtu filozofs. Viņi katrs par sevi ir spilgtas personības un kopā lielisks tandēms.*



### **Kā radās ideja par uzņēmumu un tā darbības veidiem?**

**J.** Kādā jaukā dienā sapratām, ka mūs neapmierina tas, ko mēs darām. Neapmierināja, ka esam atkarīgi no darba devējiem un citiem „uz virzību” nevērstiem faktoriem. Ieguvuši teorētiskās zināšanas, studējot un pabeidzot vairākas augstskolas, nolēmām dibināt uzņēmumu. Uzņēmuma darbības veidi bija likumsakarīgi. Sarakstījām uz papīra visu, ko protam, esam apguvuši teorētiski un praktiski un sākām attīstīt. Katrs atbildam par savu nozari, bet rēķinus apmaksājam kopā. Tā to varētu nosaukt. Protams, ģenerējam idejas katrs savā lauciņā un palīdzam arī otram.

**D.** Es neatceros, tas bija tik sen. Tas “funktieris” man jau bija sen, ka kaut kas pa dzīvi ir jādara un kopā ar saviem cilvēkiem. Labāk ir uzticēties savējiem nekā svešiem. Ideja radās tikai tādēļ, ka mums ar Jolantu saskan domu gājiens, ar ko nodarboties. Mērķis bija konsultāciju birojs un pamazām klāt izveidojās izglītības centrs. Šo uzņēmumu izveidoju ar domu, lai mazāk vai vairāk darbotos savā profesijā un veidotos ģimenes uzņēmums.

### **Kā uzņēmums ir attīstījies kopš tā dibināšanas?**

**J.** Iesākums bija ļoti grūts, jo Kuldīga ir „īpaši atbalstāma teritorija”. Sākumā kļūdījāmies ar vietas izvēli. Tā nebija cilvēkiem pieejama un telpas bija neomulīgi aukstas. Divu gadu laikā uzņēmums ir attīstījies un paši neticam, kas ar mums notiek. Pārstāvam vairākas firmas un palīdzam fiziskām personām juridiski. Ir dibināta Kurzemes Neatkarīgā šķirētiesa, kas klientiem paātrina tiesas procesus. Esam līdzautori, konsultanti divu, juridiska rakstura, grāmatu izdošanā. Esam sagatavojuši, realizējuši un noslēguši vairākus klientu un arī savus projektus. Uzņēmumā ir stabils un profesionāls tulkus fonds, paralēli darbojas liels skaits dažādu valodu apguves grupu. Ir dibināts komisijas veikals „Dižķibele”, uzsākta labdarības akcija „No kabatas kabatā”, ar kuras palīdzību dodam prieku un materiālās vērtības krīzes situācijās nonākušām ģimenēm. Uzņēmuma klienti ir vecumā no 3 līdz 70 gadiem. Izdarīts ir daudz. Pat visu nevar uzskaitīt. Pakalpojumu klāsts ir tiešām iespaidīgs, bet vēlamies un varam vēl. Būs! Gaidiet!

**D.** Feini :). Uzņēmums ir attīstījies tik daudz, cik to ļāva esošā situācija valstī. Protams, ir sasniegtas zināmas lietas, kuras vairs nevar pazaudēt. Sākotnējā uzņēmuma attīstības stadijā ir ļoti grūti iegūt atpazīstamību, ir jāparāda ka uzņēmums lieliski darbojas, un man liekas, ka šajā trešajā gadā uzņēmums ir ieņēmis stabilu vietu Kuldīgas uzņēmējdarbības vidē.

### **Kādas ir attīstības prognozes uzņēmumam?**

**J.** Vislabākās un pozitīvākās. Tikai uz priekšu, jo „ja savā virzībā esam sasnieguši griestus, tie ir bijuši par zemu”. Nevar „mest visas olas vienā grozā”, tādēļ ceram, ka vienai darbības sfērai pierimstot, otra plauks un zels.

**D.** Protams vislabākās. Es domāju, ka šis ir tas laiks, kad jābūvē impērijas. Tas nozīmē to, ka mēs šobrīd taustamies - ir tulkošana, valodu kursi, komisijas veikals. Šādā veidā būvē impēriju. Un, kad tas „ies vaļā”, varēs redzēt, kura nozare ir visaktīvākā. Šobrīd tiek domāts par attīstību. Labāk pirmais čalis ciemā, nekā nekas lielpilsētā. Varbūt, ka tu vari būt pirmais čalis ciemā arī tiem apkārtējiem cilvēkiem un izdarīt viņiem vairāk labumu nekā lielpilsētā.

### **Kādi šobrīd ir vistuvākie mērķi?**

**J.** Nostabilizēt jau attīstītās nozares un attīstīt tikko uzsāktās. Vissvarīgākais, krīzes iespaidā, nepadoties, jo krīze IR atspēriena punkts. Katram cilvēkam ir savi sapņi un vīzijas par sevi un savu nākotni. Dažreiz šīs vīzijas aizmirstas, cilvēks novirzās no iecerētā ceļa un beigās saprot, ka nav īsti laimīgs, jo kaut kas ir piemirsies. Tikai daži procenti cilvēku domā stratēģiski un neatkāpjas no saviem mērķiem. Bet katrā no mums ir visi nepieciešamie resursi, lai savus mērķus un vīzijas sasniegtu. Tādi arī ir uzņēmuma vistuvākie mērķi. Maziem solīšiem, sasniegt vīziju.

**D.** Tuvākajā laikā plānojam atvērt lombardu. Viens no mūsu galvenajiem mērķiem ir veicināt labdarību. Jau daudzus gadus atpakaļ esmu gājis pie Kuldīgas uzņēmumu vadītājiem ar priekšlikumiem iesaistīties dažādās labdarības akcijās, tā kā neesmu guvis atsaucību, nolēmu, pats aktīvi iesaistīties šajā procesā. Tuvākajā laikā tiks dibināta biedrība, kura veicinās un attīstīs labdarību Kuldīgā.

### **Ja nākas zaudēt kādā cīņā, vai nav tā, ka gribas mest plinti krūmos?**

**J.** Katrai bezizejai ir sava izeja. Brīžos, kad mūs piemeklē šķietamas neveiksmes ir sajūta, ka jāapstājas, bet pēc pus dienas esam attapušies, lai turpinātu ceļu ar vēl agresīvākiem, kvalitatīvākiem un veiksmīgākiem ieročiem. Parasti rezultāts ir lielisks.

**D.** Ja, es teikšu, ka nē, tad melošu. Viss atkarīgs no tā, kas tas par zaudējumu un tā smagumu. Tajā dienā, protams, brīžos ir smagi. Bet, paiet nakts, tu izgulies un esi atkal formā. Nav jau variantu, neviens tavā vietā tāpat neko nedarīs.

### **Ko tev deva mentoringa programma?**

**J.** Stabili sadarbības partneri. Teorētiska un praktiska biznesa skola. Kvalitatīva sava uzņēmuma analizēšana. Attīstība. Uz dzīvi skatos rožainākām un reizē skarbākām acīm. Ir ievērojami paplašinājies redzesloks. Svarīgi, ka varu sākt atļauties dzīvot, bet vēl ir uz ko tiekties, taču vērtīgākā atziņa, ko atklāju mentoringa programmā - “Līderi nedomā par naudu, bet par vērtībām. Nauda seko pēc tam.”

### **Vai uzņēmuma pastāvēšanas laikā ir bijis kāds kuriozs gadījums?**

**J.** Jā...:) Kāds puķu furgona šoferis, agresīvi braucot, nolauza firmas vides reklāmu. Šoferi sameklējot, veicu pārrunas, izklāstot savus noteikumus par kompensāciju. Šoferis ironizējot paziņoja, ka varu nomierināties, jo šos jautājumus viņš pārrunāšot ar uzņēmuma īpašniekiem. Liels bija pārsteigums, saprotot, ka tieši tajā brīdī viņš ar mums runāja. Tā arī bija zīme, ka ir jāpamet iepriekšējās telpas un jāattīsta uzņēmums pilsētas centrā, kurš ir ļoti pateicīgs biznesa videi.

### **Uzņēmums ir ģimenes bizness, kā Jūs kopā sastrādājaties?**

**J.** Darba grafiks ir tik ļoti saspringts, ka neatliek laika parunāt. Reizēm arī „šķiļam uguņus”, kad nākas atgādināt, ka aiz sienas ir cilvēki, kas to visu dzird. Gala rezultāts parasti ir labs, jo strīdi liek katram aizdomāties, kas darīts pareizi vai nepareizi. Šobrīd mācāmies atrast laiku runāt, kas nav mazsvarīgi partneriem, kuri ir pilnīgi vienādās pozīcijās.

**D.** Tas ir traģiski :). Es savā būtībā vairāk esmu pesimists, bet Jolanta optimists. Jolanta ir ideju ģenerators, bet mans uzdevums ir racionāli paskatīties uz lietām un piebremzēt, ja ir tāda vajadzība, kopā sanāk “zelta vidusceļš”.

### **Cik tevi zinu, tu vienmēr esi vienā skrējienā. Vai kādreiz nav tā, ka gribas vienkārši pasēdēt un neko nedarīt?**

**J.** Nevaru rast mieru sēžot. Darba diena ir darba diena. Pat sēžot ģenerēju idejas un steidzīgi tās pierakstu, lai neaizmirstas. Mans laiks ir brīvās sestdienas un svētdienas, kuras arī dažkārt nav brīvas. Šajās dienās DAUDZ guļu, spēlējos ar dēlēnu, skatos televizoru, lasu labu literatūru un apciemoju radus un draugus.

### **Katram cilvēkam ir nepieciešams laiks, lai pabūtu ar sevi. Kad un kā Jūs abi atrodat tādu laiku?**

**J.** Mans „laiks ar sevi” ir garais ceļš pie auto stūres uz Rīgu. Parasti ieslēdzu skaļu mūziku, apzvanu draugus un radus, ar kuriem ilgi neesmu runājusi, klausos franču valodas disku, skaļi dziedu vai vienkārši domāju par dzīvi. Parasti „ar sevi aprunājos” rīta stundās pie spoguļa un svētdienās baznīcas solā. Tad arī „salieku savu garīgo pusi pa plauktiņiem”. Šobrīd aktīvi apgūstu NLP (Neirolingvistiskās programmēšanas) teoriju un tehniku, kas ļauj apzināties, ka „esam, kas vairāk, nekā šķietam sev esam”. Tas ir lielisks laiks, lai pabūtu ar sevi. Pēc šīs tehnikas arī nodzīvoju katru savas dzīves dienu.

**D.** Kad man ļauj uzspēlēt ģitāru, tad man neko vairāk nevajag. Kad pie klavierēm varu pasēdēt vai nodarboties ar sportu, bet vispār tādas īpašas vajadzības pabūt vienatnē man nav.

### **Kādi jums ir vaļasprieki un hobiji?**

**J.** Volejbols, ļoti labas grāmatas, izglītošanās, ceļošana, kā arī brīvdienas, kuras aktīvi tiek pavadītas dažādos kultūras un ģimenes pasākumos. Volejbols dod enerģiju, uzvaras „garšu” un tonusu visai nedēļai. Labas grāmatas „pabaro” smadzeņu pelēkās šūniņas, izglītošanās disciplinē un ļauj uz pasauli paskatīties plašāk. Vēl nevaru apstāties studēt, bet iespējams, ka to arī nevajag, jo ir sajūta, ka viss vēl priekšā. Ceļošana uzpilda gada laikā iztukšotās rezerves, bet brīvdienas dod ģimenes siltumu un mājīgumu. Šis komplekts dod spēkus darba dienai!

**D.** Mūzika ieņem ļoti lielu vietu manā dzīvē, tādēļ mani aizrauj arī darbs Kurzemes Radio. Ideālais variants būtu, ja varētu strādāt radio, nodarboties ar konstitucionālām tiesībām, juridiskām lietām un pasniegt augstskolā. Tās ir lietas, kuras viena otru papildina. Mani aizrauj arī pasākumu vadīšana, grāmatu lasīšana, lektora pienākumi augstskolā.